

BUDUJEMY PRZYSZŁOŚĆ, DOŁĄCZ I BUDUJ JĄ Z NAMI !

Chcesz wejść do świata nowoczesnych technologii i nauczyć się, jak wygląda sprzedaż rozwiązań dla przemysłu?

U nas nie musisz mieć wieloletniego doświadczenia – wystarczy Twoja ciekawość, chęć rozwoju i otwartość na naukę. Reszty Cię nauczymy!

Specjalista ds. sprzedaży (branża techniczna)

Twoje zadania:

- współpraca z działem technicznym przy tworzeniu nowoczesnych rozwiązań dla klientów,
- budowanie i rozwijanie relacji biznesowych z firmami z sektora przemysłowego,
- spotkania z klientami i doradztwo techniczne przy bieżących i przyszłych projektach,
- przygotowanie i prezentacja ofert – od pomysłu, przez koncepcję techniczną, aż po wycenę.

Szukamy osoby, która:

- ma wykształcenie techniczne (średnie lub wyższe) albo pasję do technologii i chęć, by się uczyć,
- jest komunikatywna i potrafi nawiązywać relacje,
- lubi pracę zespołową i zadaniową,
- zna język angielski w stopniu komunikatywnym,
- ma prawo jazdy kat. B i gotowość do podróży służbowych.

Co oferujemy:

- pełne wdrożenie do pracy i wsparcie – nauczymy Cię zawodu od podstaw,
- szkolenia techniczne w kraju i za granicą, które dadzą Ci solidne kompetencje,
- udział w projektach, które realnie zmieniają przemysł,
- przejrzyste zasady awansu i ścieżki rozwoju w firmie,
- stabilne zatrudnienie na umowę o pracę (na start 3-miesięczny okres próbny),
- wszystkie potrzebne narzędzia: samochód, laptop, telefon, materiały techniczne

Dołącz do nas, jeśli chcesz rozwijać się w świecie technologii, mieć realny wpływ na projekty i zdobyć praktyczne doświadczenie w sprzedaży rozwiązań technicznych.

Jesteśmy nowoczesną firmą działającą od 1997 roku w obszarze pneumatyki, automatyki i robotyki. Stale się rozwijamy w dystrybucji urządzeń światowych producentów jak również w tworzeniu własnych rozwiązań konstrukcyjnych i ich produkcji na maszynach CNC z zapewnieniem późniejszego profesjonalnego serwisu gwarancyjnego i pogwarancyjnego. Mamy przyjemność reprezentować w Polsce marki MAC Valves, PHD, UES, Zator, Bonomi.



**PNEUMATIC
COMPLEX**

OFERTA PRACY REKRUTUJEMY:

Specjalista ds. sprzedaży (branża techniczna)

TWOJE ZADANIA

- Dobierać rozwiązania techniczne z działem inżynierskim
- Budować relacje z klientami przemysłowymi
- Prowadzić spotkania doradcze i prezentować oferty
- Realizować projekty wdrożeniowe

OFERUJEMY

- Samochód służbowy, laptop, telefon
- Jasne ścieżki awansu
- Szkolenia w Polsce i za granicą
- Ciekawe projekty techniczne
- Umowę o pracę po 3-miesięcznym okresie próbnym

OCZEKUJEMY

- Wykształcenia technicznego
- Łatwości w kontaktach z ludźmi
- Języka angielskiego w mowie i piśmie
- Prawa jazdy kat. B
- Gotowości do wyjazdów

Miejsce pracy:
Praca hybrydowa, Praca zdalna

↓ **APLIKUJ**

JSITEK@PNEUMATIC-COMPLEX.COM.PL

W tytule maila podaj jedną z miejscowości:
Gniezno, Piła, Olsztyn, Pisz.

Dołącz do nas, jeśli chcesz rozwijać się w świecie technologii, mieć realny wpływ na projekty i zdobyć praktyczne doświadczenie w sprzedaży rozwiązań technicznych.